

あの超有名メジャーリーガーも使用!!



名古屋商工会議所

Nagoya Chamber of Commerce & Industry

目標達成シート ビジネス運用術 セミナー

参加費
無料

右の表をご存じですか?あの有名メジャーリーガーも高校時代に活用していた『目標達成シート』です。彼のように成功するためには明確なビジョンと計画が欠かせません。

そこで今回は、この表をビジネスで運用する仕組みを解説するセミナーを開催いたします。通常浸透させづらい事業計画(目標)を『見える化』することによって企業内・チーム内での共有と工程管理が容易になり、短期間で大きな結果を出せるようにするための3つの運用術を解説します。さらにこの方法は、スタッフの主体性を育てるなど社員教育にも役立つメリットがある手法です。ご興味のある方はぜひご参加ください。

1ヶ月に一つに挑戦、達成を出す。	自分の2倍の知識を吸収する	無理、出来ないを責めない	受けた仕事に好し、何かつい改善案を考える	かかってきた電話は全部自分が取る	会議で必ず1回は発言する	高い声をしなない	○○のせいと責めない	ゴミを見たら必ず拾う
1日1回はYESという決める	指定された目標の2倍を目指す	自分の役割を明確に理解しなむ。	自分突破している人の本を読む	自分、部署の改善案を行う	1日1つ仕事を行う	自分から挨拶をする	改善・成長日記をつける	起きていないことは全て正しいと思う
モチベーションシートを作成	必ずやることを決める	常に笑顔を確認する	限界突破	主体的思考	自己責任思考	思った出来事を受け、交換する	好きなものを思い浮かべてリセットする	言葉と動作で気分を上げる
1日10回は人を褒める	モチベーション管理思考	嫌かを応答する	モチベーション管理思考	情熱的な事務になる	ポジティブ管理思考	1日の終わりに良かったことを3つ見つける	ポジティブ管理思考	「悪い道にならない日」を決める
その日のテーマを決めて取り組む	全てのことに目的を見出す	食事を楽しむ	愛社精神	感謝思考	笑顔	問題に対して3つのチャンスの数値を考える	先輩・友人関係で問題を避け解決する	全てはいい方向に向かい向かないと思わない
会社についてまとめる	会社に対する好きなポイントを書き挙げる	社員に対する好きなポイントを書き挙げる	対しても最終的に感謝に行き着く考え方を決める	1日10人に「ありがとう」という	常に「ありがとう」の気持ちを持つ	毎日1回笑顔トレーニングをする	常に口角が上がった状態をキープする	褒められたら内容を話す練習をする
褒める好きなポイントを書き挙げる	愛社精神	商品に対する好きなポイントを書き挙げる	不平不満を責めない	感謝思考	当たり前だと思っていたことを褒め、感謝する	声に出して言う	笑顔	練習して覚えてみる
自分の役割を明確にする	会社のためにできることを考える	会社の思いに共感したポイントを書き挙げる	様々なことに対して感謝できる側面を3つ考える	ボランティアをする	お世話になった人に気持ちを書き伝える	日だけではない表現をするトレーニングをする	毎朝家から出る前に声を出して笑う	相手の目を見て話す



講師
Office Miraiz 代表
島田康司氏

講師略歴 大学卒業後大手老舗ホテルに勤務後、ウエディング運営会社へ転職。そこで、本セミナーのベースとなる会議手法に出会う。この会議手法の実践により、開業から2期連続赤字の年商1.5億円が1年で3億円、2年で6億円を達成。その後も売上は拡大し4.5億円企業へ。執行役員営業部長となり活躍。現在は、新規事業開発コンサルタント、経営コンサルタントとして活躍中。

日時 **2024年1月25日 木** 14:00~16:00

内容

- (1)「目標達成シート」とは
- (2)ビジネス運用術1「ブレインストーミング」
- (3)ビジネス運用術2「目標達成シート作成法」
- (4)ビジネス運用術3「進捗・工程管理手法」
- (5)成功事例解説
- (6)「目標達成シート」を「事業計画書」に展開し活用するには

- ✓ 会議のやり方を変える
- ✓ 工程管理のやり方を変える
- ✓ スタッフの関わり方を変える

定員

会場の場合 30名(先着順) 名古屋商工会議所 3F第5会議室 (名古屋市中区栄2-10-19)
オンラインの場合 80名(先着順) YouTube ライブ

対象

名古屋市内の中小企業事業者・創業をご検討中の方

申込・お問い合わせ

参加および聴講をご希望の方は右記コードよりお申込みください。

